



ГЕРУС

ЕКАТЕРИНА АНАТОЛЬЕВНА

Эксперт в сфере устойчивого развития, КСО и международной благотворительности, финансист, коуч

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- 📍 Москва-Берлин
- ☎ +7 903 149 59 41
- ☎ +49 174 318 1643
- 🌐 www.kgerus.me
- @ kgerus@esg-consulting.ru
- 🌐 www.facebook.com/Katerina.A.Gerus

ВЛАДЕНИЕ ИНОСТРАННЫМИ ЯЗЫКАМИ

Английский (свободно)
Немецкий (свободно)
Русский (родной)

СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

Замужем, дочь

ДАТА РОЖДЕНИЯ

15 апреля 1978

- Более 8 лет опыта в сфере международной благотворительности, целевых капиталов, КСО, социального предпринимательства и общественной деятельности.
- Создание и развитие НКО в России, Швейцарии и Германии, руководство международными проектами, построение эффективных команд, успешное позиционирование в секторе и экспертном сообществе, финансовое планирование и прозрачная отчетность, фандрайзинг, выстраивание долгосрочных доверительных отношений с жертвователями, партнерами и членами советов.
- Перешла в социальную сферу после 7 лет работы в инвестиционных банках и финансовых структурах.

ОБРАЗОВАНИЕ

- 2020
London Business School
программа для лидеров компаний
«Лидерство в области устойчивого развития и корпоративной социальной ответственности»
- 2020
CFA, Fitch Learning
ESG in financing
- Январь 2020 – настоящее время
York St John University, Великобритания & Robert Kennedy College, Швейцария
MBA Coaching, Mentoring and Leadership
- 2000 - 2001
CASS Business School, Лондон
диплом магистра в сфере Международных финансов и банковского дела (диплом с отличием)
Диссертация: «Влияние компенсации менеджмента в виде акций и опционов на качество управленческих решений по слиянию и поглощению компаний»
- 1995 - 2000
Государственный Университет Управления, Москва
Мировая экономика (диплом с отличием)
Диплом: «Прогноз курса Евро на рынке FOREX»

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Агентство ESG Consulting, Москва

Основатель, главный эксперт
01.08.2020 – настоящее время

Успешно реализованы проекты для компаний разных отраслей:

- ESG диагностика и предоставление рекомендаций по развитию;
- Разработка ESG стратегии;
- Поддержка в ESG трансформации и получении ESG рейтинга;
- Подготовка нефинансового отчета по стандартам GRI и SASB;
- Оценка углеродного следа;
- ESG обучение;
- Поддержка в выпуске "зеленых" облигаций.

В числе клиентов: сеть гипермаркетов "Глобус", ООО "Кроношпан", Exprondo GmbH, Группа ТРИНФИКО, ООО "Авикомп", крупные девелоперы и хлебные заводы.

DOC Research Institute, Берлин, Германия

Операционный директор (Chief Operations Officer)
01.07.2016 – 31.08.2020

За время работы достигнуты результаты:

- создана организация в Берлине и объединена в группу с существующими организациями в Москве и Вене для выполнения единой миссии и реализации задач think tank
- создана международная команда из 50 сотрудников, представляющих 12 национальностей и культур
- подобран и привлечен ключевой управленческий состав группы
- выстроена широкая сеть внешних исследователей, работающих на группу DOC
- управление деятельностью международной Группы организаций в 2016-2020 с ответственностью за финансы, персонал и операционную деятельность
- привлечено финансирование для группы организаций на сумму свыше 500 тыс. евро
- организована международная молодежная программа обмена студентами, и в течение трех лет обеспечено ее финансирование за счет средств партнера
- проведено две реструктуризации группы с целью адаптации под меняющиеся условия рынка

① *Агентство ESG Consulting было создано в августе 2020 года и предоставляет услуги по интеграции факторов устойчивого развития в бизнес.*

🔗 www.esg-consulting.ru

① *The Dialogue of Civilizations Research Institute — это think tank, международная группа общественных организаций, созданная в 2016 году с офисами в Берлине, Москве и Вене. DOC RI является международной площадкой диалога между разными культурами, государствами и цивилизациями, которая объединяет различные точки зрения развитых стран и развивающегося мира на принципах взаимоуважения и конструктивного обмена мнениями.*

🔗 www.doc-research.org

① ФЦК «ИСТОКИ» - фонд целевого капитала, созданный в 2013 году для обеспечения финансирования благотворительных программ и фондов Владимира Якунина, включая Фонд Андрея Первозванного.

🔗 www.istoki-foundation.org

① ФЦК «МИСиС» - эндаумент Национального исследовательского технологического университета «МИСиС», созданный в 2012 году.

🔗 www.endowment.misis.ru

① Фонд «Наше будущее» создан в 2007 году для реализации долгосрочных социально значимых программ и проектов, где могут быть применимы принципы социального предпринимательства.

🔗 <http://www.nb-fund.ru/>

Фонд целевого капитала «ИСТОКИ», Москва

Директор фонда, член Правления Фонда Андрея Первозванного
Март 2013 – февраль 2019

- создан фонд целевого капитала и организована прозрачная система корпоративного управления и отчетности перед донорами
- создана профессиональная команда
- организована система привлечения средств в эндаумент, за 5 лет фонд вошел в 6-ку крупнейших ФЦК России
- создана система корпоративного управления, проведены заседания Попечительского совета и Совета фонда
- организовано несколько благотворительных вечеров и аукционов
- в течение 5 лет организована регулярная отчетность учредителю по всему спектру благотворительной и общественной деятельности

Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС», Москва

Директор фонда целевого капитала «МИСиС», советник ректора
20.04.2012 – 01.03.2013

- создан эндаумент университета и сформирована концепция его развития
- сформирована команда фонда
- возрождена Ассоциация выпускников университета
- организованы и запущены фандрайзинговые процессы
- создана система корпоративного управления фондом
- инициировано создание именных стипендий
- организовано продвижение фонда и идеи эндаументов в университете, среди студентов и выпускников

Фонд «Наше будущее», Управляющая компания «Бизнес и инвестиции»

Руководитель проектов социального предпринимательства в Астрахани, Перми и Архангельске
02.09.2009 – 20.04.2012

- Ответственность за проект поддержки малого бизнеса в регионах:
- создан центр поддержки малого бизнеса в Астрахани
 - разработана концепция масштабирования проекта и создания центров в Перми и Астрахани
 - принято участие в проекте создания онлайн-тестирования на способности к социальному предпринимательству. Тестирование проекта внутри организации через опрос и коучинг ключевых менеджеров
 - анализ заявок на беспроцентное кредитование от социальных предпринимателей страны и предоставление рекомендаций на поддержку

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ В ИНВЕСТИЦИОННО-БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Инвестиционная Группа «Ренессанс Капитал» Ведущий инвестиционный банк России в 2000-х годах.

За время работы в компании на Украине и в России достигнуты результаты:

- оказание поддержки директору по созданию и развитию офиса банка в Киеве
- подчинение непосредственно главе группы по недвижимости Jerre de Boer
- ответственность за все проекты банка в секторе недвижимости на Украине
- проведение второго в стране IPO компании в секторе недвижимости на бирже в Лондоне, привлечение 150 млн фунтов в 2008 году, одно из последних IPO перед кризисом. В рамках IPO готовила все документы по сделке и проводила роуд-шоу среди инвесторов в Швейцарии и Великобритании

КПМГ, Лондон

Международная финансовая группа с офисами по всему миру. Деятельность в группе по проведению коммерческого аудита.

Результаты:

- Получение работы аналитика компании в результате поиска работы из России, прохождение всей процедуры отбора международных кандидатов, получение специальной визы по вызову компании
- Ответственность за проекты по проверке реалистичности прогнозов по выручке и прибыли европейских компаний в секторах: продажа ювелирных украшений, продажа продуктов питания, авиационная промышленность. Деятельность включала анализ информации из имеющихся источников и большое количество телефонных опросов конкурентов, клиентов, экспертов сектора с целью получения и анализа информации

Инвестиционная Группа «УРАЛСИБ»

Карьера внутри банка с аналитика до вице-президента корпоративных финансов.

- Анализ рынков
- Моделирование и финансовая оценка стоимости компаний
- Подготовка инвестиционных меморандумов и презентаций
- Подготовка мандатов
- Подготовка контрактов по сделкам
- Привлечение и ведение клиентов